

2026年4月20日

各位

会社名 ジェイファーマ株式会社
代表者名 代表取締役社長 吉武益広
(コード番号：520A)
問合せ先 企画部
(TEL. 03-6432-4270)

「JPH034」第1相臨床試験：ClinicalTrials.gov に登録

ジェイファーマ株式会社（以下「当社」）は、多発性硬化症を対象疾患とする JPH034（以下、「本剤」）の米国第1相臨床試験について、その情報が米国の臨床試験データベース ClinicalTrials.gov* に登録・公開されましたのでお知らせいたします。試験では、本剤の安全性、忍容性および薬物動態を評価します。

- ・ ClinicalTrials.gov ID：NCT07534657
- ・ 詳細情報：<https://clinicaltrials.gov/study/NCT07534657>

* ClinicalTrials.gov：米国国立衛生研究所(NIH)と米国食品医薬品局(FDA)が共同で、米国国立医学図書館(NLM)を通じて運営する治験や臨床研究に関する情報を提供しているデータベースです。

本件は、当社の中枢神経領域におけるパイプライン拡充の一環として進めている開発プログラムの進展を示すものです。

当社は、本剤を当社の主力開発品であるナンブランラトに続く重要な開発候補品の一つと位置づけ、研究開発を進めています。本剤はナンブランラトと同様に LAT1 阻害剤として開発されていますが、ナンブランラトとは異なり、高い脳移行性がサルを用いた非臨床試験において確認されています。こうした特性を生かし、多発性硬化症をはじめとする中枢神経系疾患を対象に、臨床開発を進める方針です。

当社は、本剤を将来の成長ドライバーの一つと位置づけ、グローバルでの開発および事業機会の最大化を目指してまいります。

多発性硬化症は欧米で患者数が多く、若い女性に多く発症することが知られています。このため、当社は本剤の第1相臨床試験を米国で実施し、安全性、忍容性、薬物動態に関するデータを構築してまいります。これにより、欧米における第2相以降の臨床試験につなげるとともに、中枢神経領域に知見を有する製薬企業とのライセンス契約機会の創出を目指します。

当社は、引き続き臨床開発を着実に推進し、神経疾患領域における新たな治療選択肢の創出を目指してまいります。

(参考)

【多発性硬化症】

多発性硬化症は、若年成人に最も多くみられる慢性の炎症性脱髄性神経疾患であり、厚生労働省の指定難病に含まれています。診断時の平均年齢は32歳と比較的若く、全世界で毎年6万人以上が新たに診断され、現在約290万人の患者が存在すると推定されています。患者の約85%は再発寛解型で発症し、再発期と寛解期を繰り返しながら進行し、10～15年を経て二次性進行型へ移行するとされています。

【JPH034】

本剤は、高い脳内移行性を有するLAT1阻害剤です。脳内へ移行し、脳内の免疫細胞であるミクログリアを標的とすることで、既存薬による治療選択肢が限定的である「再発を伴わない二次性進行型多発性硬化症」に対する新たな治療アプローチとなる可能性があります。

本剤の開発は、評価水準の高さで知られる米国 National Multiple Sclerosis Society (NMSS) の Fast Forward Research Grant に採択され、60万米ドルの助成を受けています。また、AMED 創薬ベンチャーエコシステム強化事業（研究開発課題名「多発性硬化症に対する新規LAT1阻害剤」）にも採択され、同事業の支援のもと開発を推進してきました。

知財面では、当社は米国 Georgetown 大学が保有するLAT1阻害剤の中枢性炎症性疾患（多発性硬化症を含む）に関する用途特許について、グローバルで独占的通常実施権を取得しており、開発および商業化における独占的地位の強化を進めています。

【ジェイファーマ株式会社について】

当社は、「SLCトランスポーターの新たな可能性を追求し、アンメット・メディカル・ニーズに応える革新的新薬の開発を通じて、世界中の人々が健康を維持し、希望を持ち続けることに貢献する」を企業理念としています。この理念のもと、SLCトランスポーターのひと

つで創業者が発見した LAT1（L 型アミノ酸トランスポーター1）に注力し、がんや自己免疫疾患において既存薬では対応できない患者様のニーズに応える新薬開発を推進しています。

ジェイファーマ株式会社の詳細は、当社ウェブサイト <https://www.j-pharma.com> をご覧ください。

【本件に関するお問い合わせ先】

ジェイファーマ株式会社 企画部

TEL：03-6432-4270

<https://www.j-pharma.com/contact/>